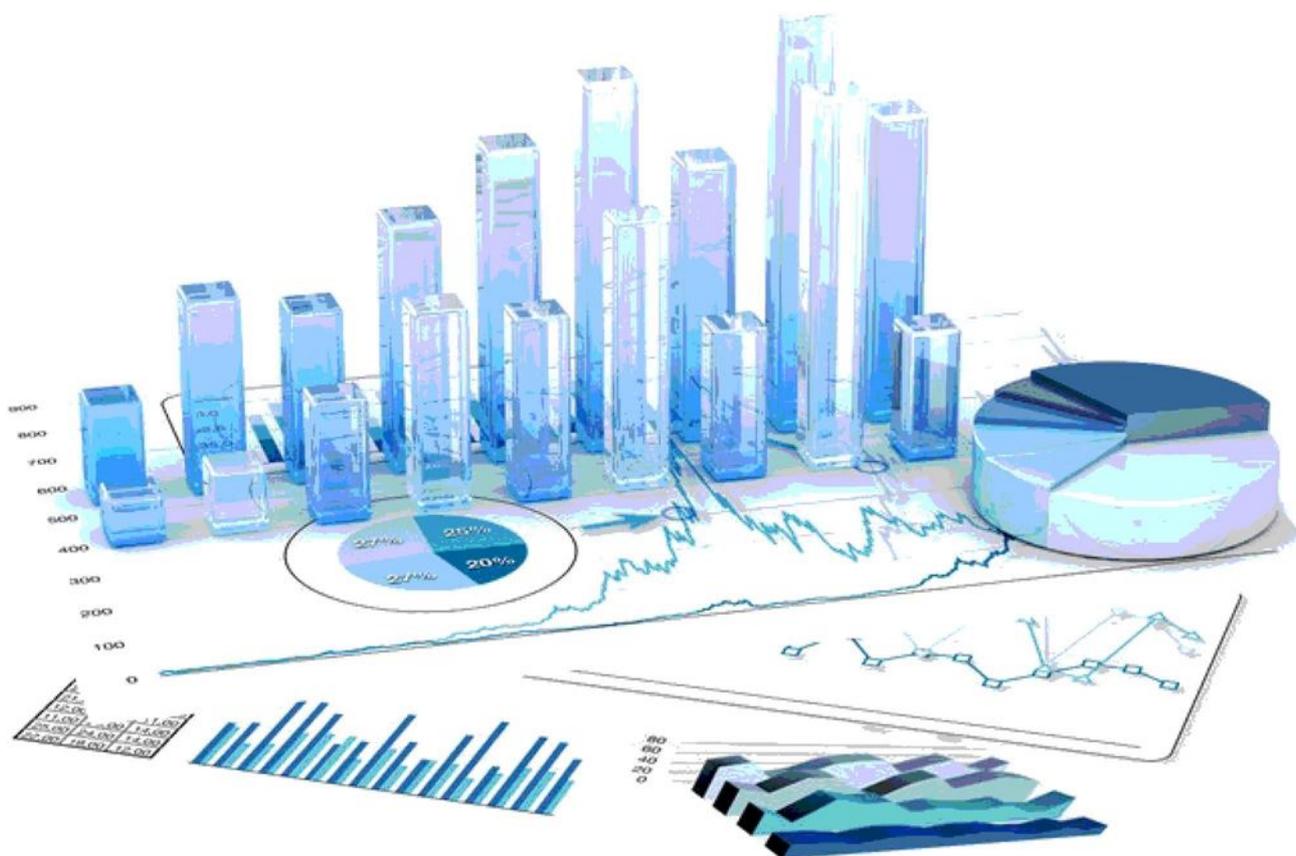


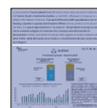
Assilea: Sabatini e Leasing “una coppia sempre più solida”

Assilea, in una scheda sintetica di analisi, mostra come a dicembre 2020, oltre a un picco di prenotazioni, ci sia stato un cambio di tendenza: la Tecno Sabatini 4.0 supera in numero di prenotazioni quella Ordinaria.

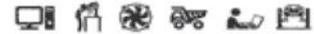
FONTE: ASSILEA - 18/01/2021



Le prenotazioni **Tecno Sabatini 4.0** dell'ultimo mese 2020, secondo le elaborazioni del **Centro Studi e Statistiche Assilea** su dati MiSE, effettuano il sorpasso su quelle relative alla Sabatini Ordinaria. È proprio il binomio dell'agevolazione con il leasing a produrre questo interessante effetto che da contezza certa da un lato



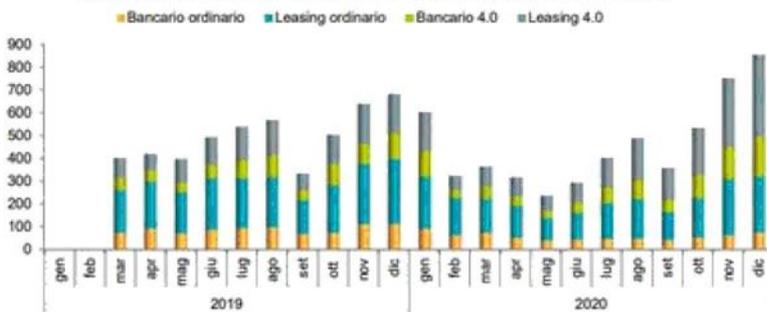
del fatto che **quest'agevolazione è "su misura" del prodotto leasing ma anche che le aziende scelgono la variante che consente loro di investire in innovazione.** Infatti, guardando al solo periodo oggetto di analisi, vediamo che **oltre il 60% delle domande sono relative a investimenti ad alto contenuto tecnologico.**



Prenotazioni gennaio - dicembre 2020:



Dinamica mensile delle prenotazioni Nuova Sabatini (valori in milioni di euro)



Nel mese di dicembre 2020 si osserva un importante cambio di tendenza: oltre a registrare un rilevante picco di prenotazioni dopo la crescita consecutiva degli ultimi quattro mesi, **le prenotazioni Tecno Sabatini 4.0 totali superano le prenotazioni di cui alla Sabatini Ordinaria.** È proprio l'accostamento dell'agevolazione con il leasing a produrre risultati brillanti, guardando alle sole prenotazioni leasing del mese di dicembre, oltre il 60% si rivolgono a beni ad alto contenuto tecnologico. In particolare dalle statistiche complessive di gennaio – dicembre 2020 emerge che gli investimenti in leasing Nuova Sabatini sono stati:

- per il **74,5% Sabatini Ordinaria** (2.007 mln di €),
- per il **66,6% Tecno Sabatini 4.0** (1.878 mln di €).

Fonte: Elaborazioni Centro Studi e Statistiche Assilea su dati MISE

